

WORKSHOP

STRATEGISCHE PERSONA ONTWIKKELING VOOR B2B SUCCES

Wie is jouw klant eigenlijk?

Geen vage doelgroepen of standaardprofielen, maar haarscherpe persona's die ertoe doen. In deze workshop kruip je in het hoofd van je klant: wat drijft hem, wat wil hij bereiken en waarom kiest hij wel of niet voor jou? Met een strategisch onderbouwde persona maak je betere keuzes in productontwikkeling, positionering en klantcommunicatie. Geen papieren invulling, maar een praktische en direct toepasbare tool.

Wat levert deze workshop je op?

- Eén of meerdere strategisch gefundeerde B2B-persona's.
- Inzicht in de doelen, drijfveren en 'jobs-to-be-done' van je klant.
- Een concrete basis voor je product- en marketingstrategie.
- Oplossingsrichtingen die perfect aansluiten op klantbehoeften.



Wat ontvang je?

- Bij aanschaf van de workshop krijg je alle tools en materialen om direct aan de slag te gaan:
- De volledige workshop 'Strategische persona ontwikkeling.'
- Templates en formats voor drijfveren, JTBD en persona-uitwerking.
- Een PowerPoint-template voor de visuele presentatie.
- Een actieplan-format om persona's te integreren in je strategie.

Kies
de optie
die bij
jou past

**Zelf aan
de slag**

€ 29,95

Download de workshop en materialen en werk zelfstandig aan sterke persona's.

BESTEL NU

**Met
begeleiding**

€ 995

Laat ons de workshop begeleiden en ontwikkel samen met je team krachtige, strategische persona's met direct effect op je product, sales en communicatie.

**BESTEL NU
MET BEGELEIDING**

Wil je af van aannames en echt bouwen aan relevante klantkennis?

Kies jouw optie en maak je persona's vandaag nog strategisch waardevol.